

Blaise Loko

+22991479220, 06BP1230, Cotonou
+22991479220 | lokoblaise55@gmail.com

Profil Professionnel

- Professionnel avec de nombreuses mois d'expérience dans le secteur commercial au sein d'équipe de direction. Excellent aptitudes à la communication, notamment dans la cohésion des équipes afin de garantir un environnement de travail dynamique et productif. Grand sens du leadership, démontré lors de la conduite efficace de projets complexes. Coordination proactive des ressources dans un objectif de rentabilité.

Compétences

- Activités commerciales
- Stratégie commerciale
- Prospection commerciale
- Élaboration d'une stratégie commerciale
- Négociation des offres commerciales
- Encadrement d'une équipe commerciale
- Argumentation commerciale
- Agents de nettoyage
- Règles commerciales

Parcours professionnel

Agent commercial JJ telecom

Novembre 2022 - Actuel

JJ telecom - Cotonou

je suis un opérateur de GSM au service des populations en convainquant la population a s'abonner à notre réseau .

- Communication avec les différents collaborateurs afin de définir des priorités.
- Prise de décision de façon autonome et dans une optique de rentabilité.

Formation

BAC : Science et la gestion économie , 2021

Université d'Abomey Calavi - Cotonou

Langue

Français :: C1

Avancé

Centres d'intérêt

Religion, football, la musique, loisirs, le respect

Projets réalisés

Etude de la concurrence analyse des entreprises concurrence effectuée en vue d'exposer des recommandations pour le développement de la société à long terme.

Activités et distinctions

Membre des associations : JJ telecom

Certifications

- Juin 2010 CEP
- Juin 2018 BEPC
- Juin 2021 BAC
- Préparation des savons liquide
- Assistant dans une société de vente des pièces détachées.